

## ¿CÓMO CONVERTIRSE EN UN PROVEEDOR DEL GROUPE ROCHER?

### PROVEEDOR INDUSTRIAL

Es en el Departamento de Compras donde se pone en marcha el proceso de aprobación de nuevos proveedores o subcontratistas, para convertirse en un proveedor del Groupe Rocher pasa por las siguientes ETAPAS DE APROBACIÓN

#### FASE PROSPECTO:

- ▶ Primer contacto: **Llenado del formulario adjunto**, automáticamente se envía notificación al Compras asignado al portafolio de Compras

Con la información recibida del formulario llenado se conocerán cuales son las tecnologías en las que se especializa el prospecto y **en cuando exista un requerimiento** se considera su experiencia y habilidades para integrarse dentro del **concurso en cuestión**.

- ▶ **Evaluación Preliminar:** Se hace contacto con el prospecto, se comparte información en cuanto a tecnologías, know-how, ventajas competitivas, capacidades técnicas, etc. y se realiza una visita a sus instalaciones con la finalidad de conocer más a detalle su operación.
- ▶ **Invitación a CONCURSO/ LICITACION / E-UNCTION** De **acuerdo a las necesidades del negocio**, se somete a concurso la asignación de nuestros proyectos para asegurar que contamos con la mejor opción disponible en el mercado.

#### FASE DE REGISTRO (ALTA DE PROVEEDOR)

- ▶ **Proporcionar documentación necesaria para trámite de contrato & alta** (financiera, fiscal, social, industrial, etc.)
- ▶ **Proceso de homologación:** visita a la planta de producción
- ▶ **Auditorías:** Para proveedores Industriales, la **auditoría de calidad** es un conjunto de datos preliminares utilizados para la aprobación de un nuevo proveedor o subcontratista. La decisión de si o no para auditar un proveedor o subcontratista para su futura aprobación dentro del panel de proveedores se toma conjuntamente en el departamento de Calidad y Compras

La decisión de aprobación definitiva toma en cuenta el resultado de la auditoría cuando se ha llevado a cabo.

El Monitoreo del ejercicio en materia social y ambiental también es clave en la dinámica de interacción de la relación con ustedes, nuestros socios comerciales. "**Compras con Respeto**" es nuestra filosofía. Se aplica a todo nuestro ecosistema, estamos convencidos de que el trabajo conjunto sobre estos temas fomentará la creación de valor, la innovación y la competitividad.

Groupe Rocher decidió usar para este seguimiento una gran herramienta de colaboración **Eco-Vadis**, se trata de un proceso sencillo basado en las normas internacionales en materia de Responsabilidad Social.

- ▶ Firma de un contrato legal incluyendo términos comerciales de calidad y logística industrial
- ▶ Trámite interno de alta en los sistemas

